

ABRIL 2023

REVISTA COLABORATIVA

CURSO DE NEGOCIACIÓN HARVARD



GHAGA3AFGVA7JWOAIA
 XACURSOFXQAFADDEAG6
 AVWQTRADGABAVSLPIA
 DA34SFXNEGOCIACIÓN
 A2T60HARVARDAGPHKL
 R5SDFCASRRZAWO37LA
 085HPPJCA BÁSICO F4R
 AZD40DSXVHGAFIUEAC
 8KCONNK0ANAMMENDIA
 XYCPAULINAHROMEROD
 ONLINEAGFSWOA8AFSZ
 1AZDA5FSGYWQH4A76
 SLUNESAYZMIÉRCOLES
 PSLAKG53FILLABJKHG
 AZN17,19,24,26H1RX
 4Y53RDEHG5ABRILFD4
 1ASXFA7PSATUVWXAYZ
 X7ONLINE M2T24J29X3
 A1XR3GZALÑDEUAMAYO
 RDAGE4ISADVIEA3FY9
 HORARIO: DE 218:00SU
 X6ASUA3SCAWGA20:30
 ADZONEJAM3SWASLOX4

PROGRAMA

¿Quieres aprender a negociar según los elementos del método Harvard?

CUOTAS
ADCE: 55€
CONVENIADA: 68€
ORDINARIA: 85€

Inscripción en:
info@derechocolaborativo.es

CURSO DE NEGOCIACIÓN HARVARD



CURSO DE NEGOCIACIÓN
 HARVARD AVANZADO
 CON ANA MENDIA
 Y PAULINA ROMERO
 LUNES Y MIÉRCOLES
 HORARIO DE 18:00
 HORARIO DE 19:00

CUOTAS
ADCE: 55€
CONVENIADA: 68€
ORDINARIA: 85€

ONLINE

Inscripción
info@derechocolaborativo.es

¿Quieres aprender a negociar según los elementos del método Harvard?

ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN

Este cuatrimestre se han llevado a cabo las siguientes actividades de difusión del Derecho Colaborativo y su práctica en un espacio radiofónico y en redes sociales,

DERECHO COLABORATIVO EN Colegio “Calasancio” MM. Escolapias



Los días 25 y 26 de abril, se presentó el Derecho Colaborativo al alumnado, profesorado y familias de 4º curso ESO del colegio Calasancio de Vitoria-Gasteiz, parte de la “Fundación Escolapias”.

Con el apoyo del personaje Flikto y diversas dinámicas interactivas los integrantes de la ADCE Susana Sucunza, Ana Mendía, Talía Besga, Anouska Sucunza, Jon Oscoz y Marta Buesa de forma voluntaria, presentaron los principios del Derecho Colaborativo mostrando la manera de gestionar situaciones conflictivas de forma no adversarial desde la identificación de los intereses de las partes implicadas en cada caso.

Participaron en las sesiones el claustro de profesorado del cuarto curso de la ESO, su alumnado y una quincena de familiares de este grupo.





PROGRAMA DE RADIO OIR Y VER



En el programa de radio de Tiempo de Ley, del podcast legal OIRYVER, el 23 de marzo, Jorge Fuset, director y presentador del mismo dialogó con Susana Sucunza, presidenta de la Asociación de Derecho Colaborativo de Euskadi.

El entrevistador se interesó sobre los principios del Derecho y el Proceso Colaborativos y planteó su aplicación en el caso de un divorcio mediático de actualidad. Igualmente, Fuset se interesó sobre la opinión de la ADCE respecto a la regulación de la forma de ejercer la abogacía desde el Derecho Colaborativo.

Puedes escuchar la entrevista en

<https://oiryver.com/las-entrevistas-de-tiempo-de-ley/page/2/>

WEBINARS

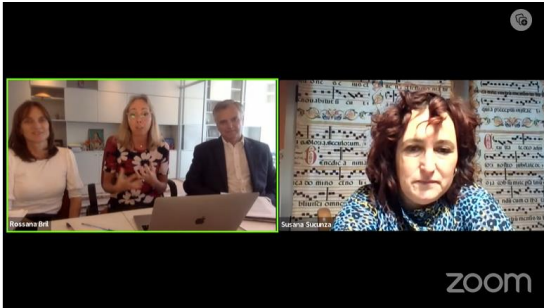
DERECHO COLABORATIVO Y COACHING JURÍDICO



El 17 de enero, en el canal RRSS Instagram, la presidenta de la ADCE presentó el Derecho Colaborativo apoyando la presentación de su práctica con la aplicación del coaching jurídico.

En la sesión que atendieron 29 personas Rossana Brill presentó su visión de que esta forma de ejercer la abogacía supone un nuevo paradigma desde el que una parte de la sociedad articula relaciones jurídicas y resuelve controversias.

ASOCIACIÓN ARGENTINA DE DERECHO COLABORATIVO Y COACHING JURÍDICO



El 31 de marzo, la presidenta de ADCE participó en la presentación oficial de la Asociación Argentina de Coaching Jurídico y Derecho Colaborativo.

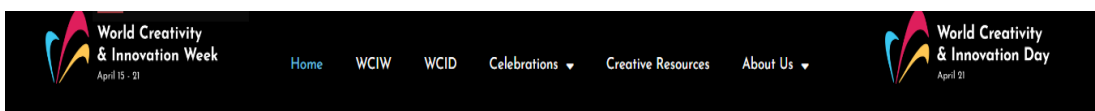
Rossana Brill en calidad de presidenta AACJ+DC presentó a quienes integran Junta Directiva de la asociación colaborativa argentina: Gabriel Tocco, Lorena Capella, Carla Nardiello y María José Sanchez resaltando la ayuda prestada por la ADCE en su proceso de creación.

En el acto, Susana Sucunza presentó el Derecho Colaborativo y su práctica desde la experiencia de la ADCE y la adecuación del coaching jurídico con la práctica colaborativa.

Una sesión que contó con la presencia de 40 personas, en su mayoría argentinas, que mostraron interés por ahondar en el Derecho Colaborativo como forma de ejercer la abogacía.



DÍA MUNDIAL DE LA CREATIVIDAD Y LA INNOVACIÓN (WCIW)



La semana internacional de la creatividad e innovación, WCIW por sus siglas en inglés, del año 2023 se dedicó al ámbito de la ingeniería. Dentro de las actividades y aportaciones, ADCE presentó un pequeño vídeo para hacer visible que el Derecho Colaborativo puede contribuir a resolver controversias sin interponer demandas así como a evitar conflictos.

Aun cuando en el ámbito de la ingeniería y la innovación tecnológica caben destacarse múltiples experiencias colaborativas que, superando obstáculos técnicos y

empresariales, han conseguido la implantación de dispositivos y medidas de accesibilidad a favor de colectivos de personas con diversas discapacidades, se expuso que la instalación del primer cajero bancario automático parlante resultó de un proceso colaborativo con la metodología de Negociación Estructurada creada por la abogada Lainey Feingold.

<https://drive.google.com/file/d/1YWJzIKUwq8i87j734Kkj1VLx6p93bTZG/view>

CICLO ABIERTO DE REFLEXIONES

Este cuatrimestre hemos dedicado la sesión de Reflexiones ADCE abierta a toda la ciudadanía con carácter gratuito sobre principios del Derecho Colaborativo a disertar sobre

DES-VELAR PARA VER / ARGIRATU IKUSTEKO

3 de febrero
04:30 p.m.
Euskadi

ENCUENTRO GRATUITO

Reflexiones sobre...
DES-VELAR PARA VER



ID de reunión:
814 1235 3475
Código de acceso:
964662



Otsailak 3
04:30 p.m.
Euskadi

DOAKO TOPAKETA

Gogoetak...
ARGIRATU IKUSTEKO



Bileraren IDa:
814 1235 3475
Sartzeko kodea:
964662



Durante la sesión se planteó como identificar los velos que hacen de filtro e impiden ver y cómo acompañar a las partes del proceso colaborativo en ese punto planteándose la necesidad de hacer visible aquello que está oculto para entender y avanza. Y ello desde la gran responsabilidad que implica des-velar a la otra parte.

Por otro lado, se coincidió en que para llevarlo a cabo la escucha y las preguntas resultan imprescindibles.

En la sesión participaron 20 personas de distintos puntos de Euskadi, Navarra, Castilla y León, Madrid y países LATAM de Ecuador, Argentina y Bolivia.

La próxima sesión se celebrará el viernes 2 de junio, a las 16:30 horas.

Puedes acceder con los datos que figuran en siguiente cartel anunciador,

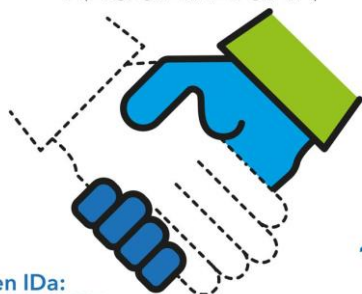
Ekainak 2
04:30 p.m.
Euskadi

DOAKO
TOPAKETA

2 de junio
Ekainak 2
04:30 p.m.
Euskadi

ENCUENTRO
GRATUITO

Gogoetak...
**KALTEBARETASUNA
NEGOZIAZIOAN**



Bileraren IDa:
834 7553 8304
Sartzeko kodea:
818085



Reflexiones sobre...
**LA VULNERABILIDAD
EN LA NEGOCIACION**



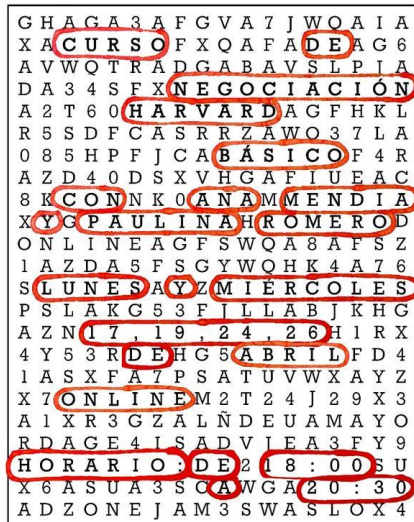
Gogoetak...
**KALTEBARETASUNA
NEGOZIAZIOAN**

ID de reunión
Bileraren IDa:
834 7553 8304
Código de acceso
Sartzeko kodea:
818085



FORMACIÓN COLABORATIVA

CURSO DE NEGOCIACIÓN HARVARD



¿Quieres aprender a negociar según los elementos del método Harvard?

CUOTAS
ADCE: 55€
CONVENIADA: 68€
ORDINARIA: 85€

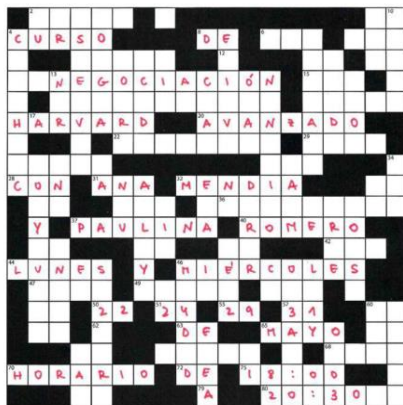
Inscripción en:
info@derechocolaborativo.es

En el mes de abril se ha llevado a cabo un curso Básico de Negociación Harvard NH1 con un contenido y equipo de formación renovado.

Entre los días 17 y 26 de mayo se llevó a cabo una edición de esta formación en la que participaron 16 personas desde distintos puntos de Euskadi, Cataluña, Madrid, Islas Baleares, Argentina y Ecuador.

La puntuación media fue de 8,6/10

CURSO DE NEGOCIACIÓN HARVARD



CUOTAS
ADCE: 55€
CONVENIADA: 68€
ORDINARIA: 85€
ONLINE

Inscripción en:
info@derechocolaborativo.es
¿Quieres aprender a negociar según los elementos del método Harvard?

El día 22 de mayo se inició la formación avanzada en la metodología de Negociación Harvard NH2 que se prolongará hasta el próximo día 31 de mayo y que están siguiendo 20 personas.

ASAMBLEA GENERAL y taller

El viernes **30 de junio**, en el palacio de congresos Europa de Vitoria-Gasteiz, celebraremos la asamblea general 2023 convocada a las 11:30 horas en primera convocatoria y a las 12:00 en segunda convocatoria.

En esta ocasión, a las **9:30 horas**, como actividad de formación continua previa a la celebración de la sesión de la asamblea general, **Carmen San Esteban impartirá el taller “EL CONFLICTO: Razón para pedir, Razón para negar”**



TALLER
EL CONFLICTO

Razón para pedir, razón para negar.

Tomando como punto de partida herramientas teatrales y a través del juego, abordaremos el Conflicto desde La razón para pedir que mueve al protagonista y la razón para negar que mueve al antagonista.

A los personajes teatrales como a cada una de nosotras en la vida, las razones profundas y atávicas, son las que nos llevan a nuestras convicciones íntimas y normas internas. Si entendemos esto, podremos ponernos en el lugar del otro, comprenderlo y saber desde dónde podremos abordar el conflicto.

Impartido por:
Carmen San Esteban
Actriz, Directora y Docente

En esta actividad, tomando como punto de partida las reglas básicas de la técnica teatral del llamado “método”, y siempre a través del juego, abordaremos el Conflicto desde “La razón para pedir que mueve al protagonista y la razón para negar que mueve al antagonista. Entender estas premisas básicas nos llevará a comprender mejor el Conflicto.

A los personajes teatrales como a cada una de nosotras en la vida, las razones profundas, a veces atávicas, son las que nos llevan a una conformación propia de nuestro ser, con nuestras convicciones íntimas y normas internas.

Si entendemos esto, podremos ponernos en el lugar del otro, comprenderlo y saber desde dónde podremos abordar el conflicto.

Reserva tu agenda y participa!!