

# CURSO DE NEGOCIACIÓN HARVARD

M T G B B P P L F T J E N J B S P U G K J U  
A A **C U R S O** I C I J L **D E** M U T O D V V H  
P D Q G C Z S **N E G O C I A C I Ó N** H F R T  
B C H K W V M J I M P Q **H A R V A R D** V J  
A W Y A S Z M Y S **B Á S I C O** V N U F I X I  
C S N G W Y G Q F X Q I J P V W T Y N U H V  
K V Y **C O N** H I Q **A N A** P **M E N D I A** T P Y  
V **Y** W **P A U L I N A** T **R O M E R O** J O S S J  
U P C F D Q D X N Y O P F C M V G S N A L X  
A K **L U N E S** Y 2 **Y** D E **J U E V E S** P P X Q X  
S M I H Q S H L E S C **2 9** **D E** **M A Y O** I G  
T W **2** G **5** **Y** P **9** **D E** **J U N I O** I K L V J C  
Y J U H G F S I 6 **D E L** H **2 0 2 5** W J K X Y K  
Z Q X M N J T O B L S B Y T Z T F I A L I H  
B J C I D Y S T S X H F I W F F R J V C M I  
C **H O R A R I O** : T **D E** J **1 8 : 0 0** E E R Q  
U R X R N W G Q N V E N **A** N **2 0 : 3 0** C C Z  
T S P P F A U A B B O U F U W L D A O T F G

¿Quieres aprender a negociar según los elementos del método Harvard?

## CUOTAS

ADCE: 55€

CONVENIADA: 68€

ORDINARIA: 85€

## PROGRAMA

Sesiones de 2h y media

**Inscripción en:**  
info@derechocolaborativo.es

# CURSO DE NEGOCIACIÓN HARVARD

## PROGRAMA

Vamos a profundizar EN EL MÉTODO DE GESTIÓN DE CONFLICTOS, QUE SURGE DEL PROYECTO HARVARD DE NEGOCIACIÓN y que se caracteriza principalmente por colaborar desde y gracias a la búsqueda de los intereses.

Tras el descubrimiento y aprendizaje de esta forma de negociar, entraremos a desgranar el PROCESO COLABORATIVO como metodología que apuesta por las personas inmersas en un conflicto y por sostener la relación que les vincula en el presente y en el futuro.

El curso, que se presenta intenso y extenso, se enfoca principalmente desde una perspectiva práctica, trabajando fundamentalmente con el fin de poder capacitar para ejercer la profesión de la abogacía de una forma colaborativa.





# METODOLOGÍA

Talleres presenciales, con posibilidad de reuniones vía zoom. Los alumnos podrán incorporarse, desde el inicio y hacerlo completo, o entrar en Harvard avanzado o en el de Proceso Colaborativo, si bien les resultará más provechoso si cuentan previamente con la formación impartida.

No obstante, para obtener la **certificación del título** de profesional formado en Derecho Colaborativo, deberá asistirse al curso completo.

- Básico de Harvard: 10 horas, distribuidas en 4 encuentros de 2 horas y media.
- Avanzado de Harvard: 10 horas, distribuidas en 4 encuentros de 2 horas y media.
- Proceso Colaborativo: 16 horas, distribuidas en 6 encuentros de 2 horas y 40 minutos.

## Desde la práctica:

- Interiorización de la teoría con ejercicios individuales y en equipo
- Entrenamiento en diferentes supuestos y casos
- Taller de resolución de dudas

\*20 horas que se convalidan en otras formaciones (Mediación, Coaching, PNL, Comunicación No Violenta...)

# OBJETIVOS

## HARVARD

## BÁSICO

### **Primer Encuentro:**

Conocer y reconocer las características del conflicto

### **Segundo Encuentro:**

Diferenciar las formas de gestionar el conflicto según los diversos estilos del negociador.

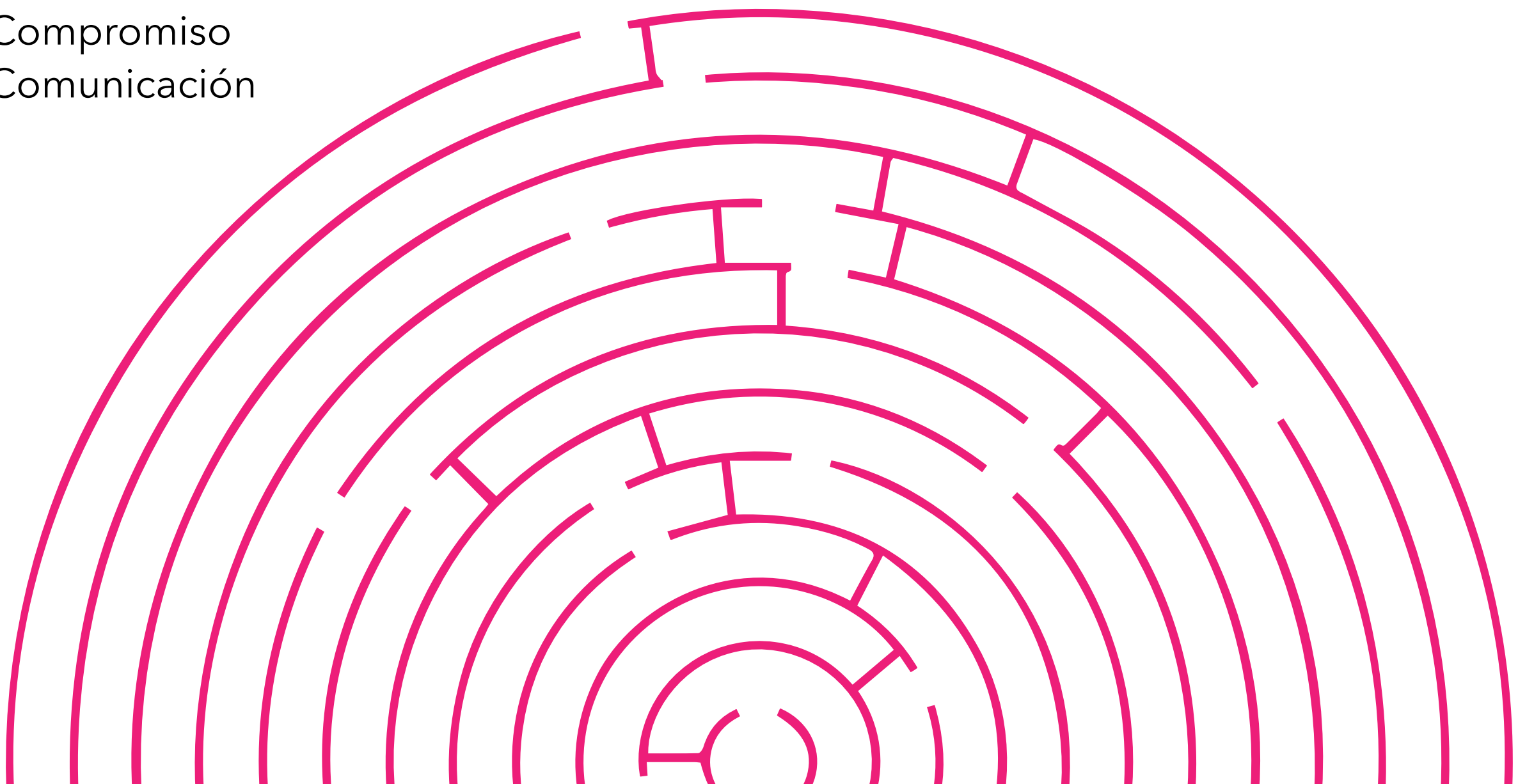
### **Tercer Encuentro:**

Entender las claves de la Negociación colaborativa

### **Cuarto Encuentro:**

Aprender las bases de la metodología que nace del **Proyecto de Negociación Harvard**, sus siete elementos:

- Intereses
- Opciones
- Criterios Objetivos
- MAAN
- Relación
- Compromiso
- Comunicación



# FORMADORAS

## Paulina Romero Rodríguez

Abogada colaborativa; pertenece al Colegio de la Abogacía de Bizkaia (ICAB). Lleva las especialidades de Derecho de familia y sucesiones, derecho civil general y derecho laboral.

Socia fundadora del despacho Atrezo Legal Abogados

Está formada en negociación colaborativa, Proceso Colaborativo, y Contratos Conscientes, según los estándares de la International Academy of Collaborative Professionals.

Miembro de la Junta de la Asociación de Derecho Colaborativo de Euskadi. Mediadora civil-mercantil inscrita en la Asociación Vasca de Mediación (BITAR-BASK) y en el Registro de Mediadores del Ministerio de Justicia.

Mediadora del Servicio de Mediación del Colegio de la Abogacía de Bizkaia (SEMICAB). Responsable del Grupo de Derecho Colaborativo del ICAB



## Ana Mendia Argómaniz

Abogada Colaborativa, perteneciente al Colegio de la Abogacía de Álava.

Socia fundadora del despacho BOST Abogados, en Vitoria-Gasteiz.

Formada en negociación colaborativa proceso colaborativo y contratos conscientes según los estándares de la International Academy of Collaborative Professionals, y habilitada para ejercer como Letrada en la práctica colaborativa, por la Asociación de Derecho Colaborativo de Euskadi, de la cual es asociada y vocal de una de sus comisiones.

Mediadora en el terreno civil, mercantil, y mediación en general, formada por Walters Kluwer Formación S.A. y Consejo General de la Abogacía Española.

Practitioner en PNL (Programación Neuro lingüística) por el Instituto de Potencial Humano.

Coaching Jurídico Transformacional por la Escuela de conocimiento de Rossana Brill.

